

Do naszej siedziby przy ul. Centralnej 36 w Krakowie

Poszukujemy osoby na stanowisko **SPRZEDAWCA**

Osoba na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za rozwój bezpośredniej i pośredniej sprzedaży instrumentów pomiarowych dla geodezji i budownictwa, aktywne tworzenie i utrzymywanie relacji handlowych z klientem, nawiązywanie kontaktów poprzez odwiedzanie klientów, prezentacje i szkolenia, w tym realizację strategii sprzedażowej, doradztwo i wspomaganie klientów w realizacji ich przedsięwzięć.

OPIS OBOWIĄZKÓW

- przyjmowanie i realizacja zamówień różnymi kanałami sprzedaży
- samodzielne doradztwo techniczne uwzględniające bieżące potrzeby klientów
- nawiązywanie współpracy z partnerami biznesowymi B2B
- analiza rynku i działań konkurencji
- monitorowanie stanów magazynowych
- budowanie długofalowych i pozytywnych relacji z

NASZE OCZEKIWANIA

- zaangażowanie i chęć do pracy
- otwartość na zdobywanie nowych umiejętności
- komunikatywność, łatwość i swoboda wypowiedzi
- umiejętność rozwiązywania problemów
- umiejętność pracy w zespole
- obsługa komputera i podstawowych programów pakietu Office
- punktualność i sumienność
- prawo jazdy kat. B
- gotowość do podróży służbowych
- bardzo dobra organizacja pracy
- bardzo dobre umiejętności komunikacyjne i negocjacyjne

OFERUJEMY

- umowa o pracę w stabilnej firmie o ugruntowanej pozycji
- pracę w przyjaznej niestresującej atmosferze od poniedziałku do piątku w godz. od 8-16
- wsparcie specjalistów z różnych dziedzin
- narzędzia niezbędne do pracy
- szkolenie przygotowujące do pracy

DODATKOWE BENEFITY

- strefa relaksu
- kawa / herbata
- szkolenia z innowacyjnych technologii pomiarowych
- spotkania integracyjne

Mile widziane:

Doświadczenie w e-handlu i obsłudze klienta

Wykształcenie kierunkowe: handel lub geodezja

Wynagrodzenie uzależnione od doświadczenia. Gwarantowane wynagrodzenie podstawowe oraz system prowizyjny. Aby wziąć udział w rekrutacji prześlij na adres **biuro@geotronics.com.pl** swoje CV z opisanym doświadczeniem zawodowym oraz list motywacyjny z informacją dlaczego Pani/Pan uważa, że jest najlepszą/szym kandydatką/em na to stanowisko.